



Oliver Straubel

Phone: +49 231 70020288
Mobile: + 49 171 6064057
E-Mail: straubel@ifgg.online
Web: www.oliverstraubel.de

Persönliches

Im August 1978 an der Ruhr geboren, aufgewachsen an der Ruhr-Quelle, Heimat: Dortmund.

Unternehmer seit 2001, Schwerpunkte: Management, Change in Unternehmen und den Führungsebenen, Vertrieb im Allgemeinen und Dialogmarketing. Kernaufgaben: Transparenz erzeugen, (re)strukturieren, durch-führen, umsetzen, Rule-Breaking, Nachhaltigkeit schaffen sowie neue Formen, Wahrheiten und Wege implementieren.

Bahn-Viel-Fahrer, Wohnmobil-Reisender (mobiles Büro), „Schokoholic“, Whisky-Liebhaber, Wanderer, ständig unterwegs, dennoch gerne zu Hause.

Schon immer Querdenker, seit Kindertagen Schachspieler, Innovator, seit der Jugend strategisch, niemals linear, selten satt, immer leidenschaftlich, fröhlich, herzlich, schnell und dennoch gemütlich.

Ausbildungen

Schule, ohne Ehrenrunde, mit Abitur, Ausbildung zum KfZ-Mechaniker, Kaufmann und Medienberater, alles von der IHK geprüft und für mindestens ausreichend befunden.

Studium zum Betriebswirt in Hagen, zum Fachwirt Dialogmarketing in Düsseldorf und zum Psychologischen Berater in Hamburg, jeweils berufsbegleitend, mit viel Ausdauer, Eigeninitiative, Praxiserfahrung und letztlich erfolgreich, teilweise sogar mit gutem, altem Diplom.

Diverse Weiterbildungen in den Bereichen Business Coaching und Training in Hamburg und München, stets mit viel Leidenschaft, Selbsterfahrung und diversen Zertifizierungen.

Berufliches

Begonnen, Ende 1995, im Autohaus Hegel (VW / Audi) im Hochsauerland, durchgestartet und losgefahren bei der Bäckerei Peter Isken in Winterberg, angekommen, zurück im Ruhrgebiet und in der Selbständigkeit, Mitte 2001, bei der Spinne.de GmbH (Online-Marketing, New Economy) in Bochum.

Bis 2018 in wechselnden Positionen (Gesellschafter, CSO und CEO) der QUADRESS GmbH (Zielgruppen und Analysen) geblieben. Außerdem seit 2003 als Ausbilder (IHK), Dozent (diverse Bildungsträger, staatlich und privat) und Geschichtenerzähler (Storytelling) unterwegs.

Seit 2013 Gründer und CEO der heutigen Agent Hawk GmbH (Beratung, Training, Digitale Transformation) sowie in der Managementberatung und der Führungskräfte-Ausbildung für unterschiedliche Unternehmen tätig.

Zwischendurch -und immer noch- alleine und mit Partnern, diverse Firmenbeteiligungen an Start-Ups in technologischen und strategischen Bereichen erworben, dabei, immer wieder, Mandate auf Zeit als CEO, CSO oder CMO in unterschiedlichen Branchen und für verschiedene Kunden und Auftraggeber.

Seit Januar 2019 auch beruflich in Dortmund angekommen und, hauptsächlich selbständig, mit dem eigenen Unternehmen (www.oliverstraubel.de), oder der Agent Hawk GmbH, als Manager und Trainer mit den Schwerpunkten Management / Führung, Change, Vertrieb und Training in unterschiedlichen Branchen für diverse Unternehmen in Deutschland, Österreich, Liechtenstein und der Schweiz unterwegs.